|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| DESCRIPCIÓN DEL PUESTO | | | | |
| Nombre del puesto | | Ejecutivo Desarrollo de Negocios. | |
| Área / Departamento | | Proyectos Especiales | |
| Objetivos del puesto | | Apoyar a la promoción, difusión y venta de el Encuentro de Negocios, Convención Nacional y servicios index | |
| Área a la que reporta | | Dirección de Proyectos Especiales | |
| Áreas que le reportan al puesto | | NA | |
| DESCRIPCION DE ACTIVIDADES | | | |
| Actividades continuas | Actividades Periódicas | | Actividades Eventuales |
| * Dar seguimiento y revisión a la promoción y publicidad del Encuentro de Negocios y Convención. * Estructurar cartera de clientes. * Búsqueda y seguimiento de los prospectos para la participación del Encuentro de Negocios y Convención Nacional. * Elaboración de reportes de ventas. | * Audio-conferencias de seguimiento con Asociaciones index. * Participación en ferias, expos y/o eventos de index para promoción de servicios. | | * Aquellas que por indicación verbal o escrita le asigne la Dirección de Proyectos Especiales. |
|  |  |  |  |

|  |  |
| --- | --- |
| FACULTADES | |
| 1.- Las necesarias para desarrollar las actividades de su descripción de su proceso y área. | |
| PERFIL GENERAL | |
| Grado de Estudios: | Estudios a nivel medio superior (trunco) y/o licenciatura Económica-Administrativa, Mercadotécnica, Publicidad, (trunca) |
| Idioma adicional | N/A |
| Otros conocimientos y/o Habilidades: | Manejo de equipo de cómputo, manejo de Excel, Word y Power Point, trabajo en equipo, facilidad de comunicación, facilidad de palabra, actitud de servicio, organizado, buena redacción y ortografía. |

|  |
| --- |
| EXPERIENCIA |
| 1. De 2 años en ventas y call center. 2. Habilidad para concretar negocios vía telefónica. 3. Conocimientos ISO 9001 |

|  |
| --- |
| REQUERIMIENTOS |
| 1.- Disponibilidad para viajar nacionalmente (no indispensable).  2.- Disponibilidad de horario. |

|  |
| --- |
| SUELDO |
| Prestaciones de Ley (30 días de aguinaldo, prima vacacional, vacaciones y seguro social).  Seguro de gastos médicos mayores y de vida (a partir de contrato definitivo).  Comisiones sobre ventas.  Viáticos. |